



Seit über 130 Jahren verleiht Menzerna Premium-Marken Glanz. Unsere Polituren – made in Ötigheim – werden weltweit über unsere Niederlassungen in China und den USA, sowie über den Spezial-Großhandel und Onlinemarktplätze vertrieben. Führende Automobilhersteller, das Kfz-Handwerk, Profi-Detailer sowie anspruchsvolle Hobbyisten vertrauen auf die Qualität und Wirtschaftlichkeit der Marke Menzerna. **Sind Sie bereit, Teil der Erfolgsstory eines mittelständischen Unternehmens zu werden** und unseren internationalen Kundenstamm weiter auszubauen?

Wir suchen Sie für unser **Vertriebsteam „Automotive Lack-Reparatur-Systeme“** ab sofort in **Vollzeit** und **unbefristet** als

## **Vertriebsmitarbeiter / Junior Sales Manager (m,w,d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Unterstützung des Bereichsleiters Vertrieb bei Planung und Umsetzung operativer und strategischer Vertriebsprojekte und Aktionspläne
- Betreuung und Weiterentwicklung von Großhandelskunden im In- und Ausland
- Leadgenerierung, aktive Angebots-nachverfolgung und Leadmanagement
- Erarbeitung und Erstellung von Entscheidungsvorlagen, Ad-hoc-Analysen zu Produkten, Preisen und Kunden, sowie Präsentationen
- Durchführung von Kunden- und Messebesuchen
- Aktive Verkaufsunterstützung per Telefon und E-Mail
- Angebotserstellung und Reklamationsbearbeitung

### **Ihr Profil:**

- Kaufmännische oder technische Ausbildung und/oder Studium
- Idealerweise erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Systematische, selbständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Kommunikatives Verkaufstalent mit sicherem Auftreten und hohem Maß an Eigeninitiative und Kundenorientierung
- Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen
- Optimalerweise Erfahrungen bei der Einführung eines CRM-Systems und der Stammdatenpflege
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift

### **Unser Angebot:**

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderungen in einem wachsenden Unternehmen
- Motiviertes, sympathisches und professionelles Team
- Flache Hierarchien und kurze Informationswege mit der Möglichkeit, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln
- Im Markt anerkannte Produkte von hoher Qualität
- Anspruchsvolle Aufgaben in einem internationalen Umfeld
- Arbeit aus dem Home-Office mit moderner Arbeitsausstattung möglich
- JobRad -Mitarbeiterprogramm
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Wollen Sie mehr erfahren? [www.menzerna.com/karriere](http://www.menzerna.com/karriere)

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung, inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an: [bewerber@menzerna.com](mailto:bewerber@menzerna.com). Wir freuen uns auf Sie! Für weitergehende Fragen steht Ihnen Frau Franz unter Tel. 07222/9157-720 (Mo. bis Mi.) gerne zur Verfügung.